

I	П	塾
登	壇	者
の	声	K-XÎP

# はじめに

九州地域環境・リサイクル産業交流プラザ(K-RIP)は、 九州における環境・リサイクル産業の育成・振興を通じて、 循環型経済社会の実証モデルの構築と地域経済の活性化を 図っていくために、産学官金の連携組織として平成11年 11月に設立されました。

K-RIPは企業、学術機関、金融機関、行政機関など 約400社・団体の会員で構成しており、環境ビジネス分野に おける国内最大級のネットワーク組織です。

K-RIPでは、環境ビジネスの振興に向けて様々な取り組みを行っていますが、この冊子では「エコ塾」について、その内容、活用のポイント、登壇効果などについてご紹介します。環境ビジネスに特化した異業種交流会「エコ塾」をより多くの方々に知っていただき、ビジネスに活用していただければ幸いです。

「エコ塾」をきっかけに、ビジネスの種から花を咲かせて みませんか?

スタッフー同、「エコ塾」への参加(ブレゼン発表・聴講)をお待ち しています!

(「エコ塾」は、K-RIP会員・非会員を問わず参加することが可能です。)

# エコ塾登壇者の声



c o n t e n t s

K - R I Pとは・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	03
エコ塾とは・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	04
エントリーシート記入例・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	06
エコ塾登壇者の声				
㈱再生エネルギー開発・・・・・・・	•	•	•	07
(株)ミゾタ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	80
(株)トワード・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	09
味の素㈱九州事業所・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	10
菱興産業㈱・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	11
三菱長崎機工㈱・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	12
(株) I B U K I	•	•	•	13
(株)アットグリーン・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	14
(株)シグマ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	15
エコ塾から始まるネットワークを				
活用した成長戦略・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	16
K-RIPへの入会につて・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	•	•	•	17

### K-RIPとは――



九州地域環境・リサイクル産業交流プラザ(K-RIP)では、 会員の皆様の多様なニーズに応え、時宜にかなった事業を展開していくために、 3つの部会を中心に活動内容の企画・検討を行っています。

### 1 情報·交流部会

事業展開に役立つ最新情報の発信、異業種交流会の開催など、 産学官金のネットワークを構築し環境ビジネスの基盤を作る部会です。

#### ●情報発信・ネットワーク構築

セミナー・シンポジウムの開催、ホームページやSNS等の活用を通じて環境ビジネスに欠かせない専門性の高い情報を発信します。また、環境ビジネスに特化した異業種交流会「エコ塾」などを開催し、産学官金のネットワークを広げています。



### 2 ビジネス創出部会

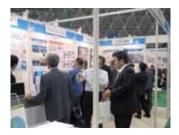
スタートアップから販路開拓に至るまで、環境ビジネスを具体化し、事業化へ向けて後押しする部会です。

### ●事業化支援·専門家派遣

F/S調査、製品開発・改良など事業化に向けて取り組むプロジェクトを「K-RIPプロジェクト」として認定し資金面でサポートするほか、法務・マーケティング・技術等の専門家の派遣も行っています。

#### ●販路開拓支援

大都市圏で開催される環境見本市等への出展助成事業(「販路開拓プロジェクト」)などを実施し、販路開拓に繋がる様々な事業を実施しています。



# 3 国際ビジネス部会

これまで交流を重ねてきた中国・韓国に加え、 今後はマレーシア等のASEAN地域をターゲットとした 環境ビジネスの展開に向けて、環境産業交流の枠組みを検討する部会です。

#### ●国際展開支援

関係機関(政府・現地支援団体等)とのMOU(環境産業交流協定)締結を通じた ビジネス環境の整備や、現地企業との商談会の実施、ビジネスミッションの相互 派遣などを実施しています。





### ~ 「エコ塾」は環境ビジネスに特化した異業種交流会~

「エコ塾」は、環境ビジネスの輪を広げていきたいとの想いから、平成19年6月にスタートした異業種交流会で、「人脈形成」「ビジネスマッチング」「環境ビジネスの創出」を目的として開催しています。「エコ塾」ではユニークな製品・技術を持っている皆様にプレゼンをして頂き、その後自由に情報交換ができる場を提供しています。これまで140社・団体がプレゼンし、のべ3,500人以上の方にご参加いただいています。(平成25年3月末現在)



#### 【主催】

九州地域環境・リサイクル産業交流プラザ(K-RIP)、九州経済産業局

#### 【開催時期·場所】

- ●時期/概ね月1回(毎月第2木曜日)
- ●場所/福岡合同庁舎(年1回、福岡以外でも開催)

#### 【エコ塾プログラム】

- ●プレゼン/環境関連企業2社(30分/社)による製品・サービスの紹介
- ●交流会/立食形式の名刺交換会(1時間程度、会費500円/人)



# 参加するメリット

幅広く 情報収集が できる

人脈作りが できる

ビジネスの ヒントが 見つかる ビジネス パートナーが 見つかる

製品PRが できる

「エコ塾」をきっかけとして、様々な環境ビジネスが展開されています!







「エコ塾」では、自社の優れた製品・サービスをPRしたい企業様を随時募集しています。 その他、環境分野における技術シーズや支援ツールなどを紹介したい 企業様・支援機関・学術機関等のプレゼンも受け付けています。

#### プレゼンまでの流れ

エントリーシートをK-RIP事務局に提出 \*\*エントリーシート記入例は次ページに掲載しています。
 事務局による書類審査
 プレゼン可否について事務局から連絡
 プレゼン日時決定後、案内チラシ用のPRコメントを作成
 プレゼン

#### プレゼン後のフォロー

- ●開催概要をK-RIPのホームページに掲載 ※K-RIP会員でかつ登壇者の承諾があれば講演資料をK-RIPホームページに掲載。
- ●K-RIP事業を紹介し、必要に応じて個別にサポート(K-RIP会員に限る)
- ●他のプレゼンの場の紹介(他機関主催事業)
- ●プレゼン後にアンケートをご提出頂き、状況をフォロー

#### 成功するプレゼンのポイント

- ●プレゼンする目的の明確化(ビジネスパートナー探し、販路拡大、販売代理店探しなど)
- ●具体的なビジネスプランの提案
- ◉ビジネスターゲットの明示

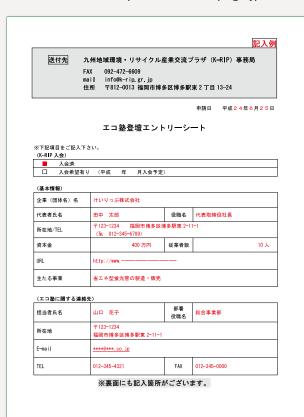
### 問い合わせ・エントリーシート提出先

九州地域環境・リサイクル産業交流プラザ(K-RIP)事務局 TFI 092-474-0042 FAX 092-472-6609 F-I

TEL 092-474-0042 FAX 092-472-6609 E-mail info@k-rip.gr.jp

#### ン IJ 例 I -

※エントリーシートのダウンロードはこちらから K-RIPホームページ http://www.k-rip.gr.jp/news/



記入例

③販売代理店の募集 ④事業内容・製品(技術)等に対する評価 ⑤プレゼンの勉強 ⑥その他

①…今回開発した新製品「えこすいっち」を紹介し、新規顧客を獲得したいため。 ④…「えこすいっち」の機能・特長等に関して、改良に繋がる技術的な評価を聞きたいため。

## 

どこでも、いつでも、どんなときも♪ 明るく照らす「えこすいっち」 次世代ハイブリッド型非常灯「えこすいっち」 紹介する 製品・技術名

(プレゼン概要)
今回開発した新製品「えこすいっち」について、その機能や特長等についてご紹介をします。
「えこすいっち」は屋外の非常灯で、地震・台風等に強い構造となっています。自動制御で電気と太 陽光発電の切り替えができ、高性能の高電池が内蔵されているため、非常時は高電を用いて点灯するこ とが可能です。電力が供給されない場所でも使用することが可能です。 公共版後、病院、学校、工場、港・河川など、あらゆるところに設置が可能ですので、非常幻の設置 をお考えの皆様にご案内でできればと考えています。

「えこすいっち」に搭載されている小型蓄電池の製造方法については、平成24年6月に特許取得派

みです。今後は、海外展開(特に中国・マレーシア)も視野に入れ、生産体制を拡大し、販路開拓を行

#### (3) プレゼン内容に関する経緯(製品 - サービスなどの開発や取組み等)

もともと弊社は、大手メーカーからの下請けで蛍光管の製造を行っていましたが、メーカーからの発 注量で売り上げが左右されるため、自社製品 (新しいタイプの非常灯「えこすいっち」) の開発を始め 自社だけでは、蓄電池の性能(機能)評価が十分にできなかったため、●●大学◆◆教授と一緒に蓄

日はたけては、歯歯心の注触で(機能) が単加いて力にとなっかったこの、サンイナーやが反と 者に由 産池の開発を行いました。また、既存わらのより高性能で比較的安価を装置できるよう、製造コメトの 現底しを同席も重ね。8年の機界を経て完成させました。 「えこすいっち」は、当社で開発した第一条製造であるため、まだ改良の余倍があり、更に薬機能化 を図りたいと考えています。今回のブレゼンでは、技術的な評価も頂けることを期待しています。

### (4) 登壇希望時期 平成 24年 11月頃

2. 5届以 ・エー酸は、企業PR、情報交換の場を提供しておりますが、譲漢前後にトラブルが発生いたしまして も仲載や解決等は一切致しません。予めご了承下さい。 ・当日の参加者に対する情報等は、ご提供できません。ご了茶願います。参加者についての情報収集は 第2部の交流会をご活用下さい。 ・添何資料について、企業パンフレット、製品カタログ、特許情報、関係論文などございましたら添付 願います。

(プレゼン概要)欄には、製品・サービ スの概要、PRポイント、ビジネスター ゲットなどを分かりやすく記載してく ださい。

(プレゼン内容に関する経緯)欄には、 製品・サービスの開発に至った理由 (背景)や、完成までの経緯などを記載 してください。

### 株式会社 再生エネルギー開発



# 「再生率85%以上!鉛バッテリー再生装置 【エネリード】のご紹介! |



代表取締役 平塚 正行氏

- ●主な業務/再生装置エネリード開発・販売事業 バッテリー再生事業 UPS(蓄電池)製造・販売事業
- ●所 在 地/〒830-0023 福岡県久留米市中央町33-6 TEL.0942-38-7581
- ●U R L / http://www.renewable.co.jp
- ●代 表 者/平塚 正行
- ●創業年/2011年8月
- ●従業員数/10人
- ●資本金/30.500千円

### 登壇内容(プレゼンした製品)について

当社が独自開発した「エネリード」は、私たちの暮らしの中に広く普及している鉛バッテリーを再生・再利用できる装置です。これまで鉛バッテリーは使用後に廃棄処理されてきましたが、当社はこれを高効率で再生し、再生されたバッテリーについては新品の3~4割の価格で提供することが可能となりました。これにより有害な廃棄処理を削減し、環境汚染の抑制に貢献できることを願っています。当社の技術を応用し拠点となる再生工場を担っていただける代理店を募集中です。

また当社の再生技術により低コストを実現したUPS(蓄電池)は、停電時の非常用電源等として使うことができ、もしもの時に安心です。

#### 【バッテリー再生装置EneLead】

充電・パルス・放電、それぞれの装置が1つになり、複合する技術が全て自動プログラム化したのが当社再 生装置です。バッテリーを接続した後は特別な技術者を必要とせず、再生行程の標準化に成功しました。

#### エコ塾について【登壇後の感想】

環境ビジネスに関心の高い方々が多く集まっていました。参加したエコ塾ではプレゼン企業(商品を発表した企業)と参加者との間で名刺・意見交換が活発に行われており、交流に適した良い雰囲気を感じ取れました。 ネットワークの魅力を感じられる素晴らしい集まりだと思います。

### エコ塾について【登壇のメリット】

●登壇後、2社から引き合いがあり、両者とも契約に向け具体的に話を進めているところで、近々、契約締結予定です。



バッテリー再生装置 EneLead

### 株式会社 ミゾタ



## 「低水位でも発電可能な、 マイクロ水力発電装置【スイロン】について



- ●主な業務/水に関わる事業(水門、ポンプ、上下水道施設)・ ●代表者/井田建 環境事業(自然エネルギー、バイオマス)
- ●所 在 地/〒840-0844 佐賀市伊勢町15番1号 TEL.0952-26-2555
- ●U R L / http://www.mizota.co.jp/
- ●創業 年/1915年5月1日
- ●従業員数/399人
- ●資本金/498.750千円



取締役(環境技術研究所長) 土井研一氏

#### 登壇内容(プレゼンした製品)について

水に関するトータルエンジニアリングである株式会社ミゾタは、小水量でも発電可能な「マイクロ水力発電 装置(スイロン)」の販売を開始しました。

本製品の特長は、①低水位でも水の流れ(0.1m3/s程度)があれば発電可能、②装置の小型化により既存 水路に設置可能、③装置内のゴミ(流下物)のつまりを大幅に軽減、などです。

発電出力が0.5kW~10kWまでの機種を揃えており、既存の電力設備との系統連系も可能です。

#### エコ塾について【登壇後の感想】

鹿児島で開催されたエコ塾では、会場から熱気を感じました。交流会の場でも次々に質問が寄せられ、講 演者としてはたいへん有難い悲鳴となりました。いただいた質問の中には特許出願中の案件が含まれており、 質問の全てに対応ができずご迷惑をかけました。

また、当社製品に関心の高い方々と名刺交換ができましたので、その後具体的な事業へと繋げていくこと ができました。登壇してたいへん良かったと感じています。

- ●エコ塾交流会で名刺交換した方からA社をご紹介いただき、A社の蓄電システムを組 み合わせたシステム販売を開始することになりました。その結果、1件の契約が成立 し、佐賀県小城市の水路への導入が決まり、平成25年2月に設置しました!(右写真は 設置現場と蓄電システム)
- ●エコ塾がきっかけで、鹿児島県日置市で発足した「ひおき発電研究 会」でのプレゼンを依頼され、当社製品をPRすることができまし た!その後、現地調査や実測、見積もり作成などの依頼を受け、日置 市内での設置に向けて具体的に準備を進めているところです。
- ※登壇後、具体的に2件の事業がスタートし、進行しています。 たいへん有意義なエコ塾でした。



### 株式会社 トワード



### 「"運転を見える化" ~燃費向上と事故削減を実現~ |



- ●主な業務/一般貨物自動車運輸業、貨物運送取扱事業、 物流センター事業等
- ●所 在 地/〒842-0104 神埼郡吉野ヶ里町三津166-13 TEL.0952-53-5822 FAX 0952-53-5849
- ●U R L / http://www.towardls.co.jp/
- ●代表者/友田健治
- ◉創業年/1951年1月11日
- ●従業員数/286人
- ●資本金/295,000千円



執行役員 (エコドライブ事業本部長) **友田昭二**氏

#### 登壇内容(プレゼンした製品)について

当 社 が 開 発 し た ロ ー コ スト 小 型 G P S 車 載 シ ス テ ム 「ECO-SAM (エコサム)」はドライバー個々の運転状況を数値 化 (波状運転指数) し、"安全運転とエコドライブの実践度合い"を数値で"見える化"するシステムです。

波状運転指数は特許を取得しており、「ECO-SAM」は、環境保全(燃費向上に伴うCO2排出量削減)、事故防止(事故予備軍の早期発見)、運転品質の向上に大いに貢献致します。

これまでご購入いただいているお客様の声からは、「ドライバーの運転意識が変わった!」、「安全運転により事故が大幅に削減できた!」、「燃費平均20%向上」など大変ご好評をいただいております。ただいま「ECO-SAM」のモニターを募集中です。







**簡単取付** エ事費なし



ECO-SAM <u>アラーム機能付き</u> サイズ/ 83(L)×53.5(W)×20.5(H) 記録時間/約68時間 INPUT/DC12~24v(軽~大型まで)



国土交通省 新技術情報提供システム NETIS 登録商品 登録番号: QS-120002-A

#### エコ塾について【登壇後の感想】

「ECO-SAM」の全国展開を目指していますが、まずは"多くの方に知ってもらう"ことが重要であると考えています。そのような中エコ塾で登壇させていただいたことで、普段なかなか交流が少ない異業種の企業様とも多くの接点を持つことができたほか、販路拡大に向け新たなネットワークを構築でき、大変満足しております。

この登壇がきっかけで、販売代理店・協力店としての活動を検討されている企業様や、「ECO-SAM」でエコドライブの実践を行いたいとお考えの企業様との、〈WIN×WIN〉の関係が実現していくことを大いに期待しております。

また、毎回様々な企業様によるプレゼンを聴くことができますので、自身のプレゼンを見直すきっかけにもなりました。

プレゼンスキルを向上したいとお悩みの方にもオススメです。

- ●エコ塾でお会いした方々やその紹介で当社製品を知った方々から、多くの問い合わせをいただき、これまであまり接点の無かった異業種の方々にお会いすることができました。
- ●実際に、「ECO-SAM」をテスト使用したいというお問い合わせも多数入っており、すでに貸し出しを行い、これから成約に向けて商談を進める予定です。
- ●エコ塾で出会ったA社とコラボし、物流・運輸のトータルソリューションが提供できないか検討を始めているところです。

### 味の素 株式会社 九州事業所



### 「環境に優しい発酵副産物の有効活用について ~3安(安心、安全、安価)な液体肥料、粘結剤等のご紹介~|

●代表者/谷昌浩

●従業員数/224人

●創業年/1943年(九州工場建設)

●資 本 金/79,863千円(本社)



新事業グループ 高橋裕典氏

- ●主な業務/調味料原料「イノシン(核酸)」、医療品・ 化粧品の原料「アルギニン、グルタミン酸」、 甘味料の原料「フェニルアラニン」、 各種肥料等の製造
- ●所 在 地/〒840-2105 佐賀市諸富町諸富津450 TEL.0952-47-2211
- ●URL / http://www.ajinomoto.co.jp/kfb/kengaku/kyushu/index.html

#### 企業 データ

#### 登壇内容(プレゼンした製品)について

当社の主力製品のアミノ酸製造過程の副産物として、液体肥料、粘結剤、菌体が作られています。これらの副産物は、自信を持ってお勧めできる「安心、安全、安価」な製品として販売しています。

液体肥料や菌体は、アミノ酸や核酸を多量に含み、肥料用途や、堆肥の発酵促進用途として有効です。特に核酸含有液肥(アミハート)は、根の成長点に作用する根張り効果抜群の商品として全国販売しています。

粘結剤(バインダ)は、粉を固めて成型するための「つなぎ」として、粉体成型や飛散防止などの用途で、農業・工業分野で幅広く利用されています。アミノ酸、核酸を含有する当社副産物の機能の有効活用について共同で展開していただける企業や研究機関を探しています。



菌体



液肥



散布風景

#### エコ塾について【登壇後の感想】

この登壇を通して、多くの企業様と協業する機会を得ることができました。エコ塾での登壇なくして、当社の新事業開発の加速化はできなかったと考えています。

まずは発表すべきです。ぜひこの機会をビジネスの加速化につなげてください。

- ◉エコ塾でお会いした行政機関Aが、当社製品とマッチングが可能な企業を探してくれています。
- ●当社製品に関心を持っていただいたB社との共同研究が始まっています。
- ●エコ塾で出会ったC社が液肥、D社が菌体の販売代理店となりました。
- ●エコ塾で各行政にPRできた結果、新たな発表の機会をいただくことができました(2度)。
- ●エコ塾に登壇したことで、HPの検索機能で上位にヒットするようになり、 当日参加していなかった企業様からも問い合わせをいただくようになりました。

### 菱興産業 株式会社



### 「低炭素社会における、 資源リサイクルと自然(有機)農業の拡大



- ●主な業務/粉体加工機器(粉体空気輸送機、粉砕器、乾燥機、 混合機)・環境機器の製造
- ●所 在 地/〒851-3101 長崎市西海町2167-1 TEL.095-884-1829 FAX 095-884-3255
- ●U R L / http://www.a-ryoko.co.jp/
- ◉代 表 者/太田 東洋彦
- ●創 業 年/1958年4月
- ●従業員数/11人
- ●資 本 金/10,000千円



代表取締役 太田東洋彦氏

#### 登壇内容(プレゼンした製品)について

有機質堆肥化発酵プラント「バイオコンポ」(右写真)は、スクープ式の攪拌装置により微生物の発酵分解を活発化させることにより、家畜糞や下水汚泥などの有機廃棄物からフルボ酸鉄を含む、高品質堆肥が生産可能です。

発酵温度は80℃前後まで上昇し、病原菌などを死滅させるため 安心安全です。投入された有機物は1日3mずつ攪拌されながら 移動し30~49日で完熟します。また、この堆肥は燃料にもなりま す。9000kcalあたり、重油が100円に対して、堆肥燃料は10~ 15円でご提供でき、大変安価なバイオ燃料として利用できます。



#### エコ塾について【登壇後の感想】

当社製品・技術を不特定多数の方に知ってもらい、少しでも環境改善と共に、商談成立に繋げていきたいと考え、エコ塾に参加しました。

また、多数の方々が参加するエコ塾に登壇することで、プレゼン能力を磨いて、これからの営業活動に役立てたいと考えていました。

エコ塾に登壇したからといって、その場ですぐに商談がまとまる訳ではありませんが、エコ塾でお会いした方々との繋がりが、今のビジネスに活きています。

また、これから積極的に営業活動をお考えの方には、プレゼンの勉強にもなります。

まずは、エコ塾に参加されることをオススメします!

- ●エコ塾に参加した方々からの紹介で、色んな方にお会いすることができ、お問い合わせも増えました。
- ●当社のシステムは、堆肥効果の高いフルボ酸鉄を含んだ堆肥が製造可能です。エコ塾で知り合った A 社との話の中で、ある素材を原料に加えることで、更に多くのフルボ酸鉄が生産され、フルボ酸鉄は、地球上の自然環境改善に優れた効果を持つことが分かり、自社技術の向上に繋がりました。
- ●佐賀県内において、大規模なフルボ酸製造工場を設置するため、商談を進めているところです。

### 三菱長崎機工 株式会社



## 「化石燃料を使用しない 下水汚泥減量化技術(メタサウルス)|



環境プラント部部長篠原信之氏

- ◉主な業務/金属加工機械製造業
- ●所 在 地/〒851-0301 長崎県長崎市深堀町1-2-1 TEL.095-871-6102 FAX.095-871-2104
- ●U R L / http://www.mnm.co.jp/
- ◉代 表 者/白石 公正
- ●創業 年/1975年1月11日
- ●従業員数/317人
- ●資本金/900,000千円

#### 登壇内容(プレゼンした製品)について

下水汚泥の処理は、高額な処理費用、温室効果ガスの排出等の問題をかかえています。この下水汚泥からメタンガスを短時間で回収し、それを熱源として運転するプラントが「メタサウルス」です。またガス回収後の消化汚泥は燃料・肥料としての利用価値もあり下水道資源を全て有価物に転換し、ゼロエミッションを達成することができます。

今年4月に長崎市東部下水処理場に「メタサウルス」の実機完成 し、最新技術による汚泥処理が開始されます。



#### エコ塾について【登壇後の感想】

広い講演会場が埋まるほど聴講者が集まり、このエコ塾が各方面に広く認知されているとともに注目されていることを実感しました。更に九州地区に限らず、中国等海外からの聴講者もおり、当社の技術をしっかりと発信する事ができたことは大変有意義でした。

- ●当社の新技術を各種業界へ広く配信することができました。
- ●普段では交流できない方々と面談し、多くの貴重な人脈ができました。
- ◉海外の方とも交流する機会を得て、現在も親密な良き関係を続けています。
- ●当社は、エコ塾登壇後、K-RIPに入会し、海外ミッションにも参加しました。
- ●K-RIPを通じて、多様な商談会やセミナーなど非常に有効かつ新しい情報を得る機会が増えました。

### 株式会社 IBUKI



「開発における作業分析の研究や医療機器に 使用される金属の分別及び再資源化促進に 向けた取り組みについて」



代表取締役



- ●主な業務/運送サービス
- ●所 在 地/〒851-2121 西彼杵郡長与町岡郷561-3 TEL.095-887-1348 FAX.095-887-1402
- ●U R L / http://ibuki-transport.com/blog/post-1.html
- ●代表者/伊吹博
- ●創業年/1955年
- ●従業員数/6人
- ●資 本 金/3,000千円

#### 登壇内容(プレゼンした製品)について

医療機器は産業廃棄物として処理されてきましたが、その中には アルミニウム・ステンレス・銅・レアメタルなどが多く含まれています。

物流サービスを通して豊かな社会づくりに貢献するため、医療施設のレントゲン・CT、MRI治療機器等の「先端医療機器」の搬出・搬入作業を行い、医療機器メーカーやリサイクル業者とも連携を図り、医療機器の資源リサイクルに取り組んでいます。これまで数多くの病院で本事業を手がけておりますので医療機器リサイクルでお困りの際はぜひご連絡ください。



#### エコ塾について【登壇後の感想】

登壇するに当たり、いろいろなネットワークを通じて広く広報していただきました。講演後も方々で「エコ塾で講演したんですね」と声をかけていただくこともあり、反響の大きさに驚きました。エコ塾に参加することで、これまで単独では知り合うことができなかった方々との繋がりができたことは大きな成果であり、エコ塾とは「人脈形成の橋渡しのような存在」だと思いました。

- ●異業種の方との人脈形成ができました。
- ●直接ビジネスに繋がりました。
- ●これまで単独ではなかなかコンタクトをとる機会がなかった企業様が、当日エコ塾に参加されていました。 交流会で名刺交換をさせていただき、情報交換をしていくうちに直接ビジネスに繋がり、現在も継続しています。
- ●ビジネスパートナーとして全く対象外だと思っていた企業様と交流会で出会い、ビジネスに繋がりました。

### 株式会社アットグリーン



# 「CO<sub>2</sub>排出量の見える化-カーボンフットプリント制度 と算定支援コンサルティングサービスのご紹介-」



コーディネーター
富永聖哉氏



- ●主な業務/環境に関連するコンサルティングサービス (「見える化」・「削減」・「見せる化」サポートサービス)
- ●所 在 地/〒812-0013 福岡市博多区博多駅東1丁目1-25宝ビル602号室 TEL.0120-26-0589 (フリーダイヤル) FAX 092-922-1961
- •U R L / http://www.atgreen.jp/

- ●代表者/鬼倉潔
- ●創業 年/2010年8月
- ●従業員数/7人
- ●資本金/10,000千円

#### 登壇内容(プレゼンした製品)について

エコ塾では、素材製造から廃棄までという製品・サービスの一生での温室効果ガス排出量をラベル表示する「見える化」の取り組み、「カーボンフットプリント」(右図)に関する制度内容とその導入サポートサービスについてお話をさせていただきました。

当社では環境に関連するコンサルティングサービス、具体的には「見える化」やその数値の「削減」に向けた取り組み、更にこれらの取組みを各種媒体で表現する「見せる化」の部分のサポートを実施しており、そのご紹介させていただきました。





#### エコ塾について【登壇後の感想】

エコ塾は登壇しプレゼンを実施するだけでなく、参加することにも意義があります。

これまで何度もエコ塾に参加し様々な企業様のプレゼンを拝見しましたが、各企業様の製品・サービスや技術はもちろんのこと、プレゼンの手法なども自社の企業PRと照らし合わせて大変勉強になります。

登壇当日は60名を超える方にお集まりいただき、エコ塾の認知度と集客力に改めて驚かされました。大勢の前での講演は緊張しますが、良いチャンスだと思っています。

プレゼンは企業PRだけでなく、自社や自分にとっても自信に繋がるものだと思います。

今後の自社PRやプレゼン方法等に活かせるヒントを得ることができたと思っています。

- ●既存のネットワークでは知り得ない方との出会いがあり、新たな人脈形成に繋がりました。そこから具体的なお取引に繋がり、現在新たなプロジェクトが進行中です。
- ●プレゼン終了後の交流会での情報交換において、自社の事業と予期しない形で接点があることに気付く きっかけとなりました。
- ●エコ塾での繋がりをきっかけに相手方企業とコンタクトが取りやすくなりました。

### 株式会社 シグマ



### 「省エネ·節電119番ー九州の省エネ屋さん ~エネルギーサービスの新しい展開~|



省エネESCO推進営業開発 リーダー 池上敏昭氏



- ●主な業務/電気工事業・省エネ(診断・提案・設計・施工他)事業・太陽光発電工事
- ●所在地/〒840-0857佐賀市鍋島町八戸3005番地 TEL.0952-26-7661(代) FAX 0952-22-8434
- ●URL/http://www.shiguma.com/
- ●代 表 者/香月 信夫
- ●創業年/昭和42年3月31日
- ●従業員数/25人
- ●資本金/30,000千円

#### 登壇内容(プレゼンした製品)について

自社開発の省エネ商品『ろ過ポンプ制御盤「IKECON」(イケコン)』(右写真)はインバータ装置を搭載した省エネ制御盤で、30~50%の電力使用量の削減が可能です。

プールや工場のポンプ、排風機、ファンなど長時間運転している負荷が対象になります。 スイミングクラブや工場などを中心とした実績も多く、7.5キロワットのろ過ポンプで年間35万~最大80万円の電気料金の削減になりました。

他にも、各種LED照明の取扱い、省エネ診断、ESCO事業、レンタル事業や、太陽光発電も行っております。

省エネ・節電に関する取り組みで検討されてるみなさんはお気軽にご相談ください。



#### エコ塾について【登壇後の感想】

エコ塾登壇のきっかけは、(一財)省エネルギーセンターの月刊誌に省エネルギーの特集に掲載されたことでした。第14回エコ塾に登壇させていただきました。エコ塾をきっかけに節電や省エネルギーを普及するための使命感がさらに強くなりました。エコ塾に参加される方々は聴講意識が大変高いことから、限られた時間ではありましたが講演者としてかなり熱が入りました。大勢の前で発表することは、プレゼンをする上でも、大変良い経験になりました。その後、多方面でプレゼンをする機会にも恵まれて、この時の貴重な経験がたいへん役に立っています。

- ●エコ塾登壇について、当社のHPにも掲載しました。K-RIP、九州経済産業局のバックアップによる「エコ塾」で講演したことは、お客様からの評価が高まり大きな宣伝効果にも繋がりました。
- ●登壇後、企業様から省エネ診断をしてほしいという依頼があり、直接ビジネスに繋がりました。
- ●行政機関の方と名刺交換後、メールマガジンを配信していただき、国の取り組みや補助金情報などの最新情報を入手することができました。取引先の企業様に対して有益な情報を提供することができ、営業活動にもプラスになっています。
- ●いろいろな業種の方と名刺交換や話をする機会に恵まれ、人脈形成・ビジネスのヒントにも繋りました。



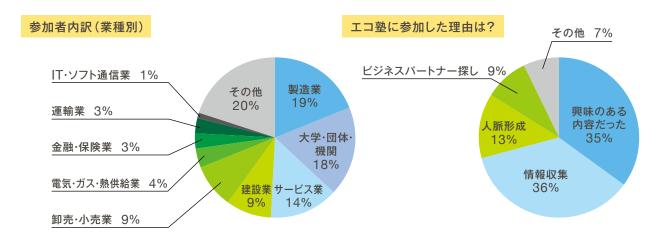
### 1 エコ塾の魅力

- ◎環境ビジネスはアイデア次第で画期的なビジネスが誕生する可能性を秘めています。
- ◎しかしながら、将来、素晴らしいビジネスに発展する可能性を秘めたもの(ビジネスの種)であっても、陽の当たる場所に出る機会がなければ、ビジネスにつなげていくことができません。
- ◎エコ塾は、K-RIPの会員・非会員を問わず、自社の優れた製品・サービスを様々な業種の方にPRできる「陽の当たる場所」であり、ビジネスの種を芽吹かせる環境を備えています。

### 2 エコ塾でネットワークの魅力を体験

- ◎エコ塾は、毎回、環境ビジネスに関心の高い様々な業種の方(企業、学術・研究機関、行政機関、金融機関)に参加いただいていますので、PR効果は抜群です。
- ◎さらに、エコ塾に参加した方を通じてビジネスパートナーを紹介されたり、エコ塾でのプレゼンが口コミで広がって新しいビジネスにつながったり、参加者とエコ塾プレゼン企業との交流が始まるなどビジネスの芽を育てる事例が多数出ています。
- ◎このように、エコ塾ではネットワークの魅力を体験することができる場でもあります。

【環境ビジネスに関心の高い、様々な業種の方々が参加しています】



### 3 ネットワークの魅力を知り、体験し、そして活用する

- ◎エコ塾は、産学官金のネットワークの魅力や可能性を体験できる場でもあります。
- ◎エコ塾でプレゼンした方々からは、この体験を通じて、自社だけでは開拓できない産学官金の多様なネットワークにアプローチすることができたという声を多く頂いています。
- ◎このネットワークを活用し更に成長していくには、エコ塾でプレゼンするだけでなく、実際にそのプレーヤーとして動くことの必要性に気づかれることが多いです。

#### P 入 11 K R 0 会 に

### K-RIPでは随時会員を募集しています。

K-RIPでは、年間を通じ会員の皆様のニーズに応じた様々な事業を展開しています。

K-RIPのネットワークに参画して、ビジネスチャンスをさらに広げてみませんか。

### K-RIPの入会メリット

#### 【販路開拓、事業拡大のチャンス】

- 販路開拓のチャンス
  - 見本市等への助成事業などを通じて会員企業の販路開拓を支援します。
- 事業化支援
- 市場可能性調査、製品開発、既存製品改良などに対する助成事業(K-RIPプロジェクト)を通じて事業化を支援します。
- 競争的資金獲得のためのサポート
  - 国等の競争的資金へのチャレンジを支援します。
- 海外ビジネスのチャンス拡大とリスク低減化 ■ 日本政府との連携により、海外ビジネスのチャンス拡大とリスク低減が図られます。

#### 【多様な相談に対応】

- **)専属コーディネータによる個別相談対応**
- 産学官金のネットワークに通じたコーディネータが、様々なご相談に応じます。
- **毎 日本派に** 技術、法務、マーケティングなどの課題に対して、専門家を派遣します。

#### 【ビジネスに役立つ情報の入手】

- 人的ネットワークの構築と活用
- K-RIPのネットワークを活用して、「人脈形成」「販路拡大」「ビジネスパートナーの発掘」が可能です。
- 知識習得・ビジネススキルの向上
- 産学官金が連携した事業や各種セミナー等により、知識とビジネススキルが向上します。
- 最新トピックの入手 ホームページ、メールマガジン、冊子等でイベント案内や施策情報等をお届けします。

#### 【企業ブランドのアップ】

- 企業ブランドの向上
  - K-RIPが設立した表彰制度等を活用することで、企業ブランドの向上が可能となります。

#### 入会のご案内

入会お申し込みは、K-RIPホームページより「入会申込書 | をダウンロードし、郵送・FAX等で事務局宛にお送り下さい。

(会費) 法人会員(企業等) 年間5万円

> NPO法人会員 年間1万円

> 学術·個人会員 年間5千円

特別会員(自治体等)無料

(K-RIPホームページ) http://www.k-rip.gr.jp/

#### お問い合わせ・入会のお申し込み

K-RIP(九州地域環境・リサイクル産業交流プラザ)

〒812-0013 福岡市博多区博多駅東2丁目13-24 一般財団法人九州産業技術センター内

TEL 092-474-0042 FAX 092-472-6609

E-mail info@k-rip.gr.jp







