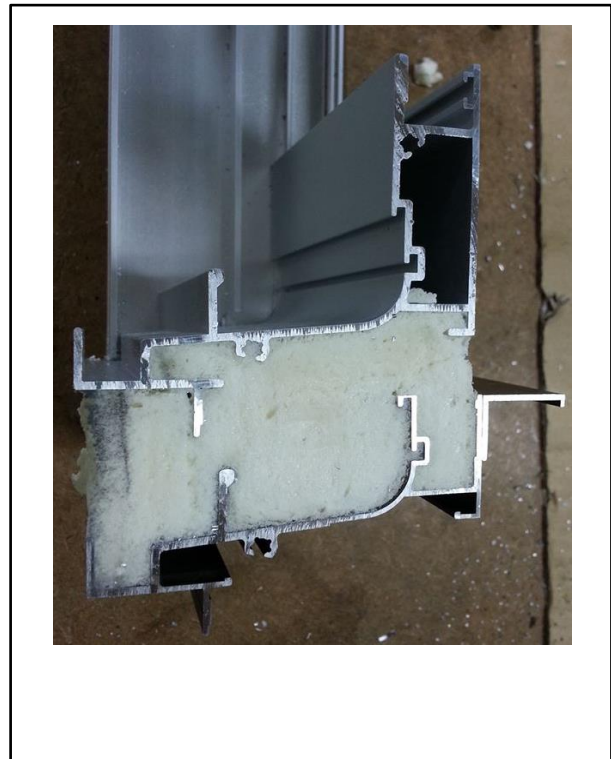


平成27年度 環境ビジネスアライアスマッチングセミナー エントリーシート

所属地域	沖縄	支援機関	沖縄総合事務局		
プレゼン希望地域 (希望地域に○)	九州(北九州)	沖縄	近畿(尼崎)	近畿(大阪)	関東(川崎)
ふりがな	かぶしきかいしゃ びーえーしー				
企業名	株式会社BAC				
所在地	(本社)愛知県一宮市千秋町屋宇宮浦6番地 / (沖縄営業所)沖縄県国頭郡本部町渡久地882-3				
資本金	9173万円	従業員数	53名		
会社概要	当社は、愛知県に本社を置き、横浜・福岡・沖縄に営業を設置し、倉庫としては北海道・兵庫にも拠点があります。窓の緊急修理サービスと弊社が製作するアルミサッシ工事を全国にて展開を進めております。アルミサッシ工事で省エネ・環境にやさしい施工方法である『発砲工法』を絡めて展開しております。				
ホームページURL	http://www.bac-window.co.jp/				
連絡担当者情報 ※連絡を確実にするため、できれば2名を記載して下さい。	氏名	所属部署・役職		電子メールアドレス	
	戸田 忍	取締役 営業部 部長		s-toda@kyukyusha.co.jp	
	饒平名知成	沖縄営業所 所長		t-yohena@kyukyusha.co.jp	
	電話番号	0586-76-9993		FAX番号	0586-76-9994
■アライアンスを希望する商品、技術、システム (所有する資格、取扱商品・技術、特許番号等)	<p><該当分野>※該当分野を■としてください。 <input type="checkbox"/>環境分析装置 <input type="checkbox"/>公害防止装置 <input type="checkbox"/>廃棄物処理・リサイクル装置 <input checked="" type="checkbox"/>環境関連サービス <input type="checkbox"/>施設建設(埋め立て処分場造成等) <input type="checkbox"/>廃棄物処理・リサイクル <input type="checkbox"/>下水・し尿処理 <input type="checkbox"/>環境修復・環境創造 <input type="checkbox"/>環境調和型製品 <input type="checkbox"/>新エネルギー <input checked="" type="checkbox"/>省エネルギー】</p> <p><商品、技術、システムの内容> 『発砲工法』は、当社オリジナルの工法で窓のリフォーム工事で外壁等を壊す事なく新しくする工法で、既存のサッシと新設のサッシのすき間にウレタンを充填する事でサッシを固定する工法になります。</p>				
■既存・競合商品等と比べ価格・性能的な優位性	『発砲工法』では、従来工法による3性能(水密性能・気密性能・耐風圧性能)の証明書を発行する事はできませんが、アルミサッシ工事で必要とされる3性能試験を行い、最高レベルでの証明が出来ております。併せて施工工期が短縮できる事と廃材等を最小限に出来る事から環境配慮された工法であります。また、省エネに関しても既存サッシと新規サッシにすき間にウレタンを充填する事により、より高い断熱性及び防露性能があります。				
提案する ■アライアンスパターン ■アライアンスパートナー イメージ・事業者 ■対象市場	<p><アライアンスパターン>※該当分野を■としてください。 <input type="checkbox"/>工程分業型 <input checked="" type="checkbox"/>機能分業型(施工代理店等) <input type="checkbox"/>事業移管型 <input type="checkbox"/>開発型】</p> <p>当該地域において建物の窓のリフォームを通じて省エネ等を向上させる事に取り組む方々へ当社工法の提案</p> <p><アライアンスパートナー・事業者イメージ> マンションや医療施設等のリノベーション事業者様、サッシ販売・施工業をされている事業者様 等</p> <p><対象市場> 工場、医療・福祉施設、マンション等のリノベーション事業、リフォーム事業、サッシの施工販売業</p>				
■環境分野における効果	当社の『発砲工法』をご活用頂く事で今までに多くの廃材が発生していた工法と違い廃材を少量化出来る事と気密性が向上しますので、空調等による省エネ効果が向上します。また、既存の窓から漏水している箇所を発砲工法で修復する事も可能となります。(※現場の状況によります)				
■WIN&WIN連携イメージ (連携先企業のメリット等)	窓の改修においては、さまざまな業者が携わる事が多いですが、当社の工法では当社のみワンストップで完結出来る事でお互いにコスト削減が図れます。サッシ施工販売されている業者様に関しては、職人不足の現状に対し、発砲工法を自社で取り組む事により内作化が可能になります。				
■事業収益性の想定	福岡県には新たに進出する為、現時点での収益は0に近い状態ではありますが、次年度3,000万円、次々年度5,000万円の事業計画を組んでおります。				
<p>・アライアンス対象製品・技術が複数ある場合は、アライアンス対象製品・技術毎に、エントリーシートを作成してください。</p> <p>・アライアンス提案内容に関する詳細内容・補足説明、関連図面、製品写真等を添付してください。</p> <p>・提案シートの他にパンフレットや技術資料は別紙にて自由に添付してください。</p> <p>・本シートは本事業以外の目的には使用しません。また、提出後お返しすることはできませんので、ご了承ください。</p> <p>・原則、本シートはHP等で公開させていただきます。公開により支障を及ぼすおそれのある場合は個別にご相談ください。</p>					



発泡ウレタンの注入



ウレタン注入後のサッシ断面図

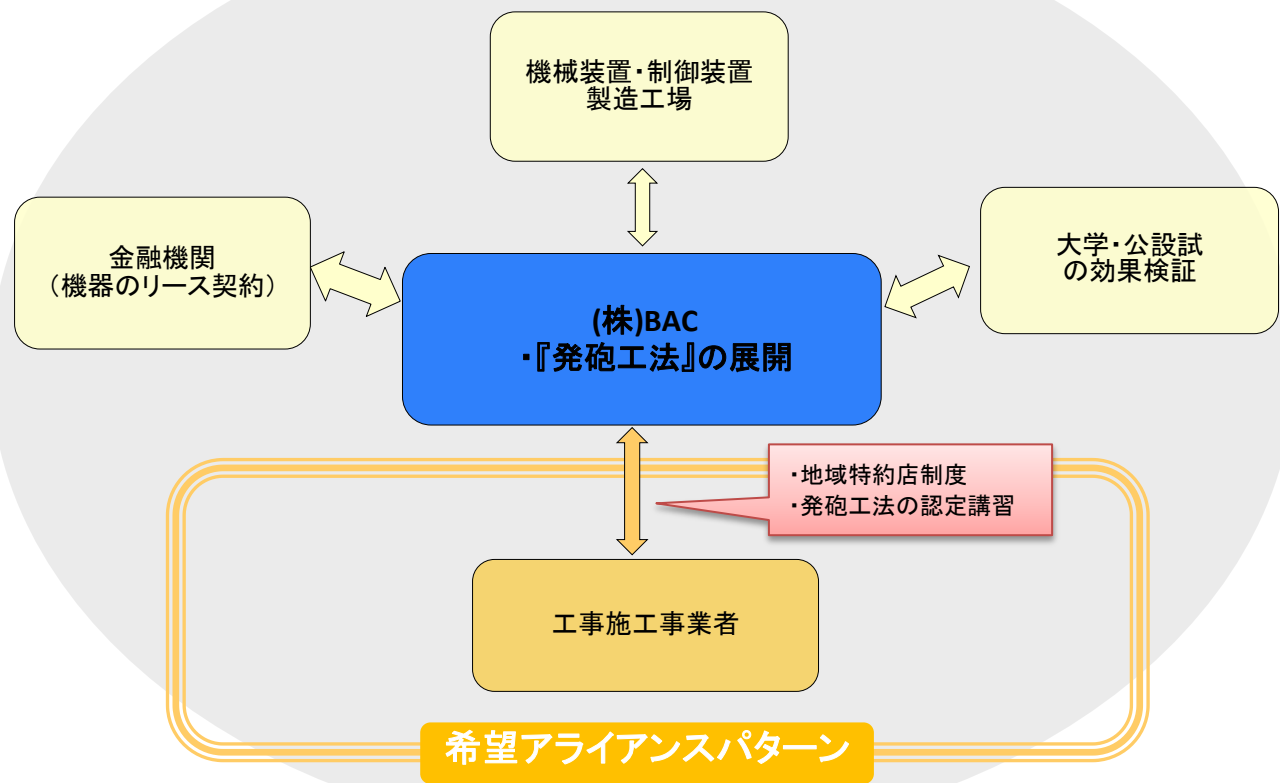
■取扱商品・技術の関連
図面、製品写真等

『発砲工法』とは

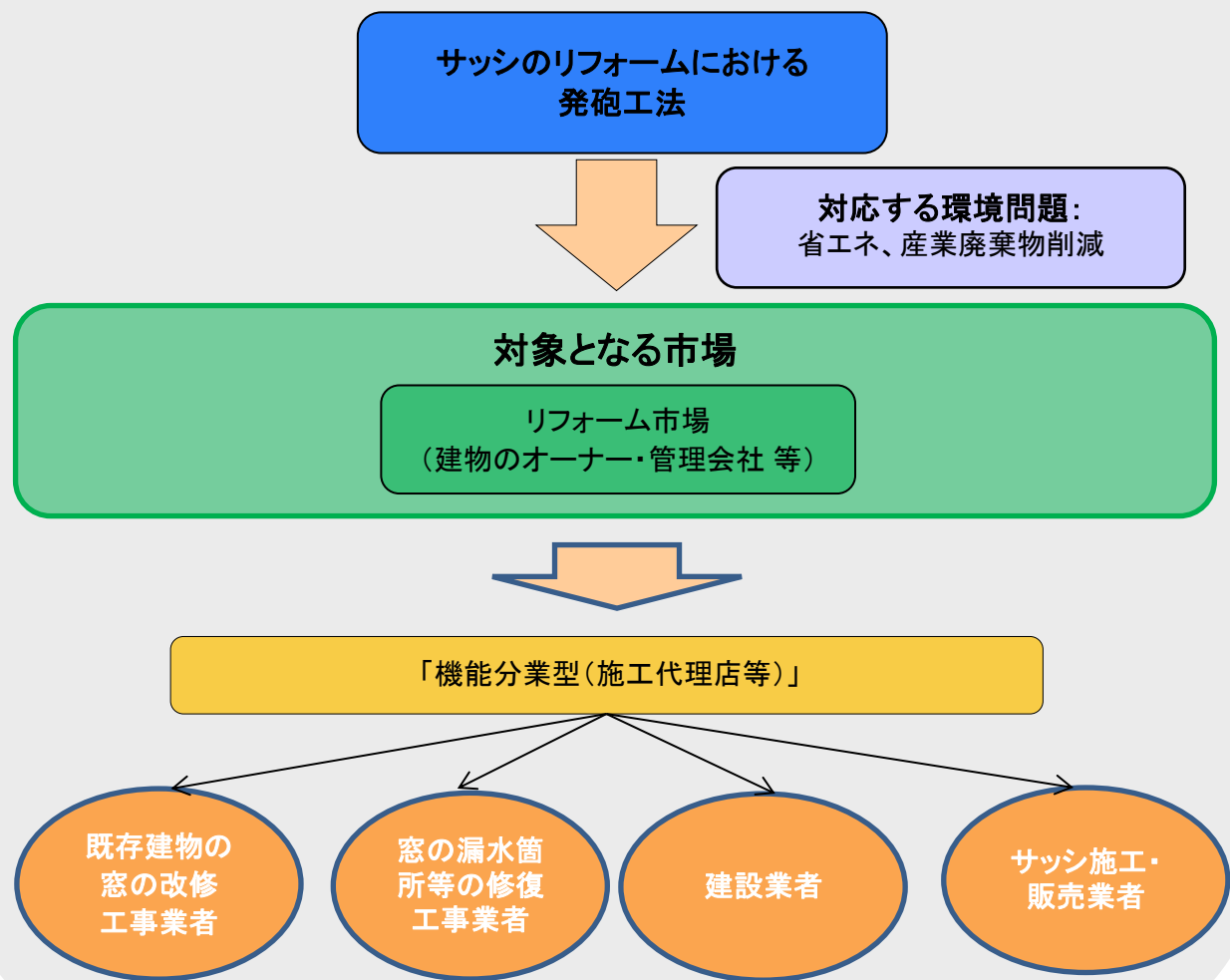
今までの現場での『困った』を解決できる工法です

- 窓・ドアの材質、躯体の構造を問わず施工可能
アンカー固定しにくい躯体に最適
- 溶接を使用しない為、火気厳禁の現場でも施工可能
テナント工事、工場など溶接不可の現場で最適
- 作業中の騒音が少ないので、近隣・階下への配慮可能
病院・テナント工事で夜間作業を日中作業で可能
- 3性能試験実施により高性能を実現
水密：W-5、気密：A-4、耐風圧：S-7(3600Pa)
JIS同等の試験により性能を証明

事業全体のイメージ図



アライアンスのイメージ図



■アライアンス提案内容に
関するイメージ図(事業全
体像、アライアンスパター
ン、対象市場等)

注) 上記イメージ図は適宜修正してください。既存のイメージ図がある場合は差し替えていただいて結構です。

なお、補足等がある場合は※印を使用するなど、各地域の支援機関が御社の求めるアライアンスパートナーを把握できるよう記入をお願いします。

【例】

※1 アライアンスを希望する商品、技術、システム等を1つだけ記入してください。

※2 具体的にどのような事業者かをできるだけ詳しく記入してください。